



Вдохновляющее
письмо

№164

НТКЗЯ

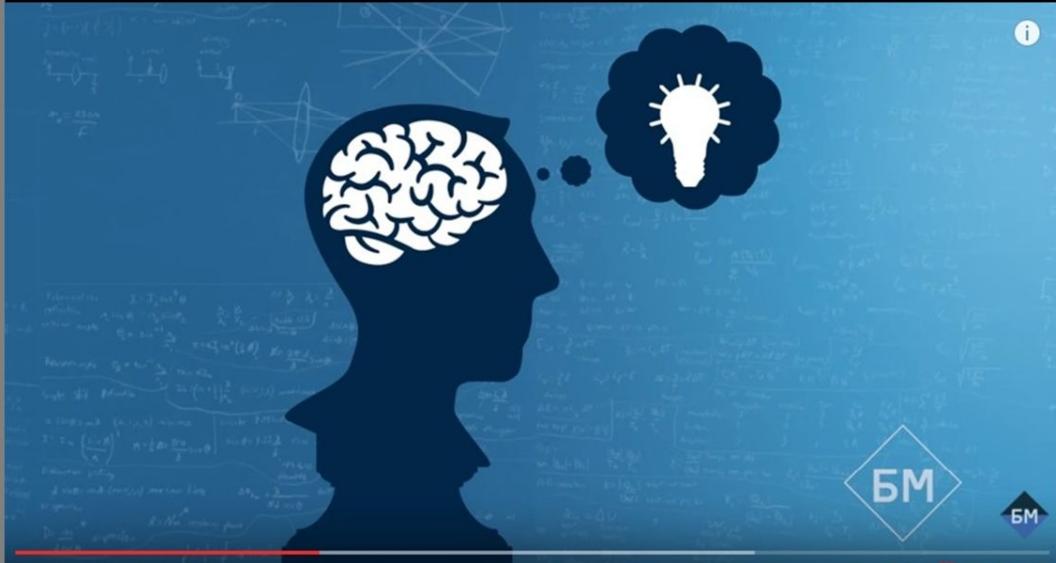
**хватит мучить
котов!**



Что такое НТКЗЯ?

Посмотрите
видео

5:07



https://www.youtube.com/watch?v=MsVZa_LW8cs





**СКУЧАЕШЬ
ПО КОМУ-ТО?**

ПОЗВОНИ





ХОЧЕШЬ
ВСТРЕТИТЬСЯ?

ПОЗОВИ





ТЕБЯ НЕ
ПОНИМАЮТ?

ОБЪЯСНИ





ЕСТЬ
ВОПРОСЫ?

СПРОСИ





ЧТО-ТО
ПОЛУЧИЛОСЬ?

ЗАКРЕПИ





**ХОЧЕТСЯ
ЧЕГО-ТО?**

ПОПРОСИ





**ЛЮБИШЬ
КОГО-ТО?**

СКАЖИ





Не Тяни Кота Зая..

Перестаньте
мучить кота



Притча «Алмаз»

В Лахоре, городе ювелиров, жил один профессиональный карманник. Однажды он увидел, что какой-то человек купил прекрасный бриллиант, которого он ждал долгие годы. Бриллиант, который он просто был обязан заполучить. Поэтому карманник последовал за человеком, который купил бриллиант.

Когда тот приобрел билет на поезд до Мадраса, вор тоже взял билет до Мадраса. Они поехали в одном купе. Когда владелец бриллианта отправился в туалет, карманник обыскал все купе. Когда человек уснул, вор продолжил поиски, но безуспешно. Наконец поезд прибыл в Мадрас, и человек, купивший бриллиант, оказался на платформе. В это время карманник подошел к нему.

- Простите, господин, - сказал он. - Я профессиональный вор. Я испробовал все, но безуспешно. Вы прибыли, куда вам надо, и я вас больше не побеспокою. Но я просто не могу не спросить: куда вы спрятали бриллиант?

Человек ответил:

- Я видел, что ты следишь за тем, как я покупаю бриллиант. Когда ты оказался в поезде, мне стало ясно, что ты охотишься за ним. Я решил, что ты, должно быть, ушлый малый, и поначалу не мог придумать, куда положить бриллиант, чтобы ты не сумел его найти. Но, в конце концов, я спрятал его в твоем кармане.





ТЕБЕ
ХОРОШО?

УЛЫБНИСЬ



Алчность, угодливость и невозможность

Суфий сказал: Никто не поймет человека, пока не осознает связи между алчностью, угодливостью и невозможностью.

Это, - сказал ученик, - головоломка, которую я не в состоянии постичь.

Суфий промолвил: Не ищи понимания с помощью решения головоломок, когда его можно достичь посредством опыта.

Он повел ученика на ближайший базар, туда, где продавались халаты.

- Покажи-ка мне самый лучший халат, - сказал суфий лавочнику, - и притом самый дорогой.

Ему принесли роскошное одеяние, и на него была названа исключительно высокая цена.

Это именно то, что мне хочется, - промолвил суфий. - Вот только я бы предпочел, чтобы воротник был расшит блестками и оторочен мехом.

Ничего нет легче,- тут же ответил продавец. - Именно такой халат лежит у меня в мастерской за магазином.

Он на несколько мгновений исчез и вернулся с наспех пришитыми к тому же самому халату мехом и блестками,

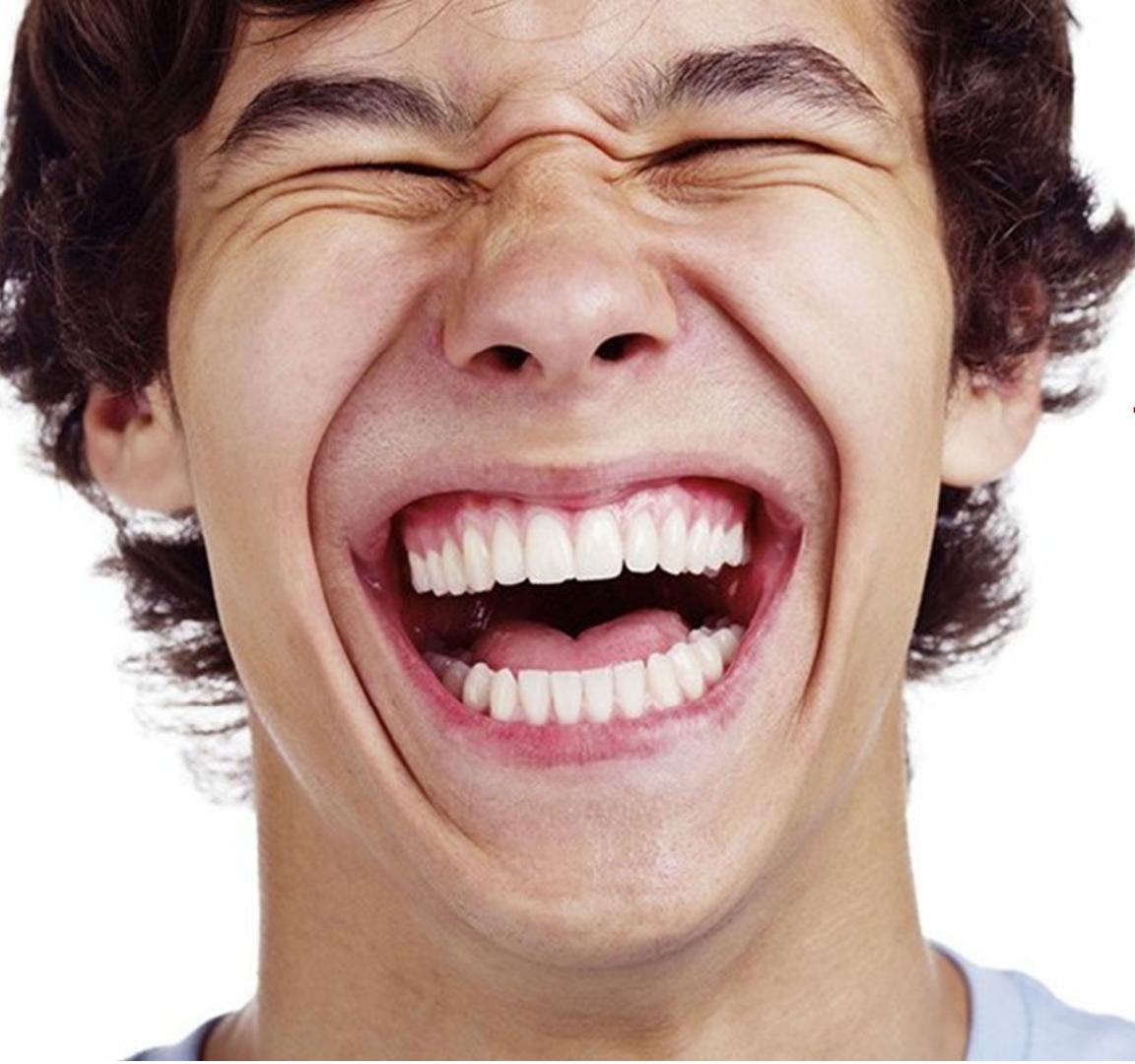
И сколько же стоит этот? - спросил суфий.

В двадцать раз больше, чем предыдущий, - ответил лавочник.

Превосходно! - воскликнул суфий. - Я беру оба.

Чувство меры в продажах





**ТЕБЕ
плохо?**

**УЛЫБНИСЬ
СНОВА**



Проводите совещания стоя.

На фото совещание у ген.директора концерна "Росэнергоатом".

Все докладчики выступают стоя, вне зависимости от ранга.

Это мобилизует, помогает сосредоточиться и не затягивать совещание.

Люди не любят стоять подолгу. Не отвлекаются на бесполезную болтовню. Всем хочется поскорее решить проблему



Лайфхак. Полезный совет





Правило двух минут

Если дело можно сделать за две минуты, то не откладывайте, сделайте его сразу же.

Это правило входит в систему тайм-менеджмента GTD (Getting Things Done) .

Отложенное дело:

- забывается;
- висит в подсознании и нервирует;
- отнимает энергию.

Убивайте этих мелких комариков немедленно, не копите их. Увидите, как легко станет жить.

Можете поэкспериментировать с временным порогом. Например, это будет не две минуты, а пять.

Лайфхак. Полезный совет



Ты сам веришь, что такое бывает?..



Весь маркетинг в одной картинке.

Инфографика – это форма представления знаний в эпоху клиповогого мышления.

Вдохновляющая рассылка – это прообраз образования будущего.

Одна мысль – один слайд.





Если вам нравятся письма,
вы можете поддержать
«Вдохновляющую рассылку»



Номер карты в СБ РФ
4276 8720 4174 9657

Все средства пойдут
на развитие проекта



